

Appel d'intérêt visant la Plateforme d'Approvisionnement Stratégique Québécois en Électricité (PASQÉ)

Guide du participant



Par l'Association de l'industrie électrique du Québec, en collaboration avec le gouvernement du Québec et Hydro-Québec



Mission et objectifs

La Plateforme d'Approvisionnement Stratégique Québécois en électricité est un programme de soutien des fournisseurs pour le développement de la chaîne d'approvisionnement locale de l'industrie électrique du Québec en forte croissance.

01 Pérenniser la chaîne d'approvisionnement
Améliorer l'autonomie et la fiabilité de la chaîne d'approvisionnement électrique au Québec, locale et responsable.

02 Augmenter la capacité manufacturière locale
Faire émerger et supporter des entreprises à fort potentiel de croissance qui seront en mesure de répondre aux fournisseurs de type Tiers 1.

03 Accroître les retombées économiques
Augmenter la capacité manufacturière, stimuler la participation des PME et des fournisseurs québécois, consolider et accroître la main-d'œuvre, augmenter les exportations, développer l'expertise.

04 Développer des fournisseurs de classe mondiale
Contribuer au développement des fournisseurs québécois afin qu'ils deviennent des fournisseurs de classe mondiale

05 Améliorer la compétitivité durable Améliorer la performance et la compétitivité des fournisseurs, non seulement pour l'approvisionnement local, mais à l'international.

06 Favoriser l'innovation
Stimuler la collaboration et l'innovation au sein de la chaîne d'approvisionnement locale.

Principes directeurs de PASQÉ

1. **Pérennité/fiabilité:** Améliorer l'autonomie et la fiabilité de la chaîne d'approvisionnement de l'industrie électrique québécoise;
2. **Retombées économiques locales:** Favoriser plus de retombées;
3. **Compétitivité/innovation:** Accroître la compétitivité et les capacités d'innovation;
4. **Visibilité:** Faire connaître des entreprises à fort potentiel, en mesure de répondre aux besoins des fournisseurs Tiers 1 et des donneurs d'ordre;
5. **Productivité/exportation:** Fournir un soutien pour accroître la productivité manufacturière, et encourager l'exportation nationale et internationale.

Pourquoi maintenant ?

- Pour sécuriser les chaînes d'approvisionnement de l'industrie électrique du Québec
- Pour stimuler et générer davantage de retombées économiques locales
- Pour renforcer un écosystème québécois de classe mondiale
- Pour développer une infrastructure électrique intelligente et efficace, propice à l'électrification de l'économie.

La demande en produits et services pour électrifier l'économie du Québec et celle de nos voisins est en forte croissance; c'est donc l'occasion de renforcer une chaîne d'approvisionnement local prévisible et pérenne, ce qui contribuera à faire de nos fournisseurs du Québec des champions mondiaux.

Comment PASQÉ fera la différence?

PASQÉ interviendra de plusieurs façons :

- **En identifiant les occasions de substitution de produits stratégiques**
- **En offrant une visibilité et une prévisibilité sur les achats à venir de ces produits**
- **En facilitant les démarches des fournisseurs pour substituer les importations**
- **En soutenant l'émergence de fournisseurs afin qu'ils deviennent compétitifs mondialement**
- **En suivant et en publicisant la progression de la production locale manufacturière**
- **En servant de courroie de transmission vers les programmes et aides gouvernementales**
- **En encourageant la substitution par l'innovation**
- **En favorisant un parrainage par un tier1 ou un maillage d'entreprises complémentaires.**

Quels sont les services de soutien offerts par PASQÉ

- Réalisation d'un diagnostic industriel par le partenaire STIQ
(Volet1- Diagnostic dont les frais sont assumés à 100% pas PASQÉ)
- Soutien financier et conseils stratégiques pour un projet visant à accroître l'accès de produits manufacturés localement au sein de la chaîne d'approvisionnement de l'industrie électrique du Québec
(Volet2- Projet d'amélioration lequel implique un partage des coûts qui seraient assumés à 60% par PASQÉ et à 40% par l'entreprise candidate pour un maximum de 375 k\$ par entreprise).
Dans le cas de projets d'investissements dépassant les capacités de PASQÉ, un accompagnement et des conseils stratégiques en collaboration avec IQ, le MEI, etc. est aussi offert vers d'autres programmes de financement.
- Soutien en vue d'un parrainage par un tier1
- Maillage d'entreprises complémentaires.
- Accès à des informations pertinentes sur les besoins de donneurs d'ouvrages majeurs (prévisibilité des besoins)
- Accompagnement en vue de la qualification de produits par les donneurs d'ouvrage (ex. : homologation HQ)

Le cycle opérationnel de PASQÉ



© Deloitte S.E.N.C.R.L./s.r.l. et ses sociétés affiliées.

Les grands jalons de PASQÉ

Des premiers appels d'intérêt aux fournisseurs dès Octobre 2022, et des projets d'amélioration dès l'hiver 2023

